

INFOSELECTIS Nº 30 . JUNHO DE 2016

INFOSELECTIS

WWW.SELECTIS.PT



NOVIDADE



ENTREVISTA

PARCEIROS DE
DESENVOLVIMENTO

PAG 2

NOVIDADE



SOLUÇÕES SELECTIS

COLOMBO
NO CAMINHO CERTO!

PAG 5

NOVIDADE



SOLUÇÕES SELECTIS

OXFORD
SABER UNIVERSAL!

PAG 6

NOTÍCIAS

3ª EDIÇÃO
AGROIN

PAG 7

EDITORIAL

A Selectis, no âmbito dos workshops de Novos Produtos realizados no início do ano, e com o **ARRIOSTA** e **WINNER START OD** já lançados, apresenta duas novas soluções - **COLOMBO** e **OXFORD***. Estes são mais dois produtos que acrescentam valor e alargam o conjunto de soluções disponíveis para os agricultores, respondendo às suas necessidades e expectativas, e contribuindo para o aperfeiçoamento do mercado, que se pretende cada vez mais profissional.

Nesta edição, conversamos com alguns dos nossos Parceiros de Desenvolvimento e partilhamos o seu feedback sobre os ensaios realizados com os Novos Produtos. A sua voz e experiência com produtos e culturas é, para a Selectis, muito importante, sendo os desafios que nos são colocados a razão do nosso trabalho. Queremos ser, cada vez mais, um parceiro de confiança, uma plataforma de partilha de conhecimento e troca de experiência e, claro, um sinónimo de proximidade.

Por fim, enquanto parceiro **MESMO AQUI À MÃO** e sensível à realidade do agricultor, a Selectis deixa uma mensagem de estímulo e de confiança. As condições climáticas verificadas um pouco por todo o país geraram expectativa nos primeiros meses do ano, com atrasos e danos causados em algumas culturas. Sendo a agricultura “a arte de saber esperar e superar”, estamos certos de que os agricultores nacionais superarão as contrariedades e obstáculos e o setor mostrará, uma vez mais, a força que o caracteriza.

* **OXFORD** em fase final de homologação

ENTREVISTA



O Arriosta “segurou a sua vinha contra o Oídio”?

Não tenho dúvidas que não só segurou o oídio, como o arrasou.

Fale-nos um pouco do ensaio de experimentação.

O **ARRIOSTA** foi testado numa vinha com muita pressão do oídio, onde normalmente temos sérios problemas, e que obriga a um controlo mais cuidado. A vinha onde foi ensaiado tem 5 ha e o **ARRIOSTA** foi aplicado em 1 ha. Num outro hectare usámos um produto de referência do mercado e nos restantes 3 ha utilizámos os produtos tradicionais para o combate ao oídio.

PARCEIROS DE DESENVOLVIMENTO

Falámos com quatro Parceiros de Desenvolvimento onde testámos os produtos **ARRIOSTA**, **WINNER START OD**, **COLOMBO** e **OXFORD**. Estes profissionais partilharam a sua experiência e responderam a algumas das nossas questões.

Na região do Dão, conversámos com Emilio Fernandes, responsável técnico da Adega Cooperativa de Vila Nova de Tázem, que testou Arriosta em 2015 numa das vinhas da Adega.

Na parcela onde usámos os produtos tradicionais tivemos infeções e fomos obrigados a intervir mais vezes, na parcela com o produto de referência a ocorrência foi menor mas apareceram algumas infeções e na parcela onde foi usado o **ARRIOSTA** verificaram-se infeções muito residuais.

Relativamente a Black rot, como se comportou o produto?

Quanto ao Black rot, o **ARRIOSTA** teve um comportamento ainda melhor, pois aqui é que não houve rigorosamente nenhuma infeção. Sem dúvida que tem grande potencial também nesta doença.

Em uma palavra, como define **ARRIOSTA**?

Bombástico.

Alcino Vagos, produtor de milho e hortícolas de Montemor-o-Velho, testou WINNER START OD durante 3 anos nos seus campos de milho no Vale do Mondego.

Qual o desempenho do WINNER START OD durante os ensaios e em que infestantes se destacou mais?

O produto comportou-se muito bem, com destaque para a sua excelente atuação em milhãs e folhas largas. Após a atuação do herbicida, fiz a habitual sacha com a adubação e o milho “disparou”. O produto controlou muito bem as infestantes!

A estratégia pós-emergente revelou-se acertada?

Sem dúvida! Observando as infestantes que estão presentes no campo somos mais objetivos na escolha do herbicida e fazemos as misturas que forem mais adequadas às ervas em questão. Em parcelas com maior pressão de Junça, a mistura com SUDOKU revelou-se muito eficaz.



Como é que foi realizar o trabalho de desenvolvimento do OXFORD?

Basicamente confiei na Selectis e nas pessoas que a representam. O departamento técnico da Hortapronta, na pessoa do Eng. Humberto Bizarro, indicou-me como um dos seus agricultores que gosta de fazer estas coisas. Depois do primeiro contacto com João Faria, Diretor de Marketing e Técnico da Selectis, fiquei a perceber que havia condições para aceitar o desafio. Tem sido uma boa experiência. O trabalho é acompanhado. O posicionamento dos produtos é feito com cuidado e atenção. Basicamente, é feito como eu costumo fazer, com rigor. Uma cultura de batata, nos dias de hoje, é um elevado investimento e tem de ser levada muito a sério.

Quais as mais-valias deste produto?

O **OXFORD** manifestou sempre uma elevada performance de controlo sobre o míldio. Há dois anos, e mesmo no ano passado, houve elevada pressão da doença. Fizemos três aplicações de **OXFORD** e nunca houve problemas. A cadência de tratamentos foi igual à que fiz na restante cultura da parcela e sempre sem problemas. Acho que é um produto ideal para a fase de grande crescimento da cultura, porque é sistémico e, além disso, tem capacidade curativa e anti-esporulante, o que é preciso para controlar alguma infeção e evitar que represente um problema.

Considera OXFORD uma solução adaptada às suas necessidades e importante na estratégia de proteção da batateira contra o Míldio?

Sem dúvida. **OXFORD** vem enriquecer as soluções anti-míldio para a batateira. Daquilo que conheço dos produtos, este é diferente. Não há nada igual. Ainda mais é feito em Portugal, portanto, tinha de ser adaptado às nossas necessidades. Foi um produto bem pensado!



Quais as características que tornam este produto diferenciador?

Destaco a aderência da calda nas superfícies tratadas, por ser um óleo, e a possibilidade de aplicarmos mais precocemente (às 2 folhas do milho). Nos dias de hoje, a flexibilidade na aplicação é muito importante.

Defina WINNER START OD em uma palavra.

Sem dúvida a EFICÁCIA!

Carlos Franquelim, produtor associado da Hortapronta, é um dos nossos principais parceiros de desenvolvimento do OXFORD. Em pleno Oeste, numa região de produção muito profissional, com elevadas produtividades, os solos são arenosos, ideais para a batateira e a fertilidade é bem trabalhada.

Arrisca uma definição para o OXFORD?

Volto a arriscar aquilo que já uma vez disse, quando fizemos aqui o dia de campo: **OXFORD** está na linha da frente para a proteção da batateira.



Coordenador Técnico da empresa Pereira & Almeida (Armamar) e também fruticultor, Rui Mesquita partilhou connosco a experiência retirada dos ensaios com COLOMBO.

Considera COLOMBO uma solução adaptada às necessidades da fruticultura, em relação à proteção do Pedrado?

Sim, é uma solução que se adapta muito bem às condições da região.

Quais as características que tornam este produto diferenciador?

É um produto que pela combinação das suas duas substâncias ativas se torna numa solução muito eficaz e segura.

Defina COLOMBO numa palavra.

Ambicioso.

COLOMBO

NO CAMINHO CERTO!



PERSISTÊNCIA, FLEXIBILIDADE
E LARGO ESPETRO DE AÇÃO NUM FUNGICIDA ÚNICO

NOVAS
SOLUÇÕES

OXFORD

SABER UNIVERSAL!



FUNGICIDA EXCLUSIVO
COM CINCO FORMAS DE ATUAÇÃO COMPLEMENTARES
PARA A MÁXIMA PROTEÇÃO DO MÍLDIO

EM FASE
FINAL DE
HOMOLOGAÇÃO



COLOMBO NO CAMINHO CERTO!

COLOMBO é um fungicida único que vem reforçar o portfólio da SELECTIS na proteção do pedrado das pomóideas, através da sua persistência, flexibilidade e largo espectro de ação.

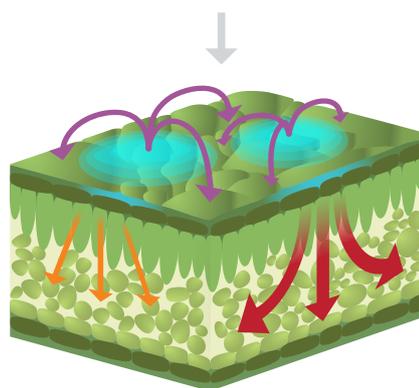
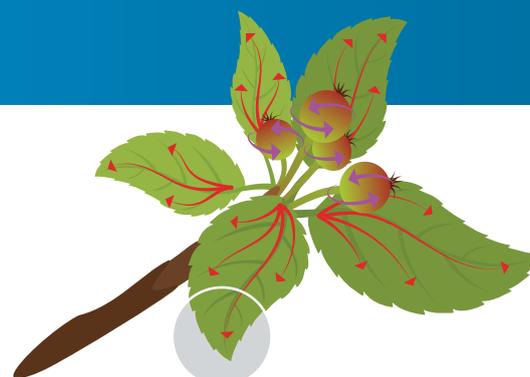
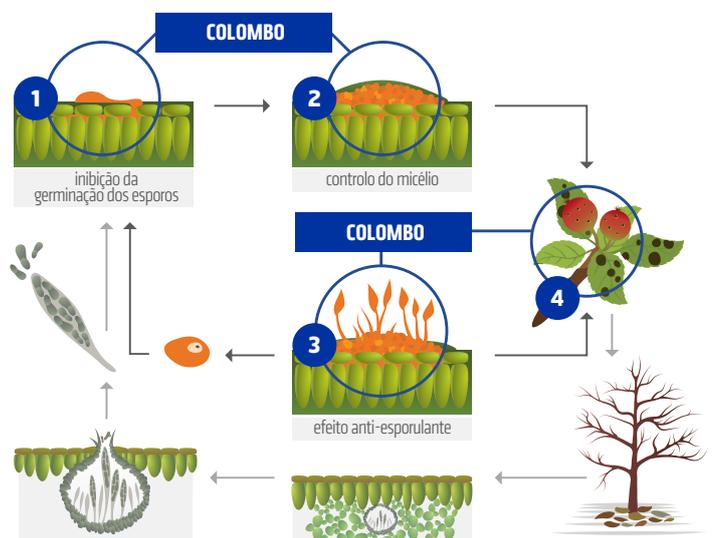
A conjugação dos diferentes modos de ação das substâncias ativas cresoxime-metilo e difenoconazol presentes no **COLOMBO** reforça a sua eficácia no controlo do pedrado da pereira e macieira, tornando-o numa ferramenta importante numa estratégia de Proteção Integrada.

COLOMBO atua na planta por contacto, apresentando uma sistemica ascendente que permite a proteção dos órgãos em formação (lançamentos, folhas, flores e frutos). Na epiderme dos tecidos, para além da excelente fixação às ceras da cutícula, que lhe permite uma maior resistência à lavagem, **COLOMBO** apresenta ação translaminar, movendo-se também por difusão sob a forma gasosa, proporcionando uma cobertura dos tecidos mais abrangente.

TWIN-STEMIC FORCE CRESCIMENTO PROTEGIDO

COLOMBO pode ser aplicado durante todo o ciclo vegetativo das pomóideas, desde que se encontrem reunidas as condições climáticas favoráveis às infeções de pedrado. Apesar disso, as suas características de distribuição na planta e a sua elevada eficácia conferem-lhe um perfil bastante ajustado à etapa inicial do ciclo vegetativo das pomóideas, altura de maior agressividade da doença e elevado crescimento da planta. **COLOMBO** apresenta ainda uma ação complementar contra a Estenfiliose da pereira e o Oídio da macieira, podendo efetuar-se o seu posicionamento tendo em consideração esta valência.

Com uma persistência de 12 a 14 dias, **COLOMBO** apresenta uma atividade preventiva, curativa e anti-esporulante no pedrado da pereira e da macieira.



- Ação sistémica
- Difusão sob forma gasosa
- Ação translaminar
- Ação contacto

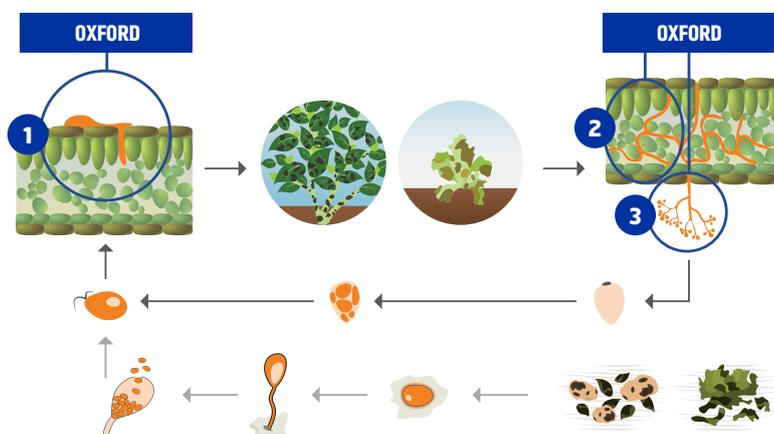
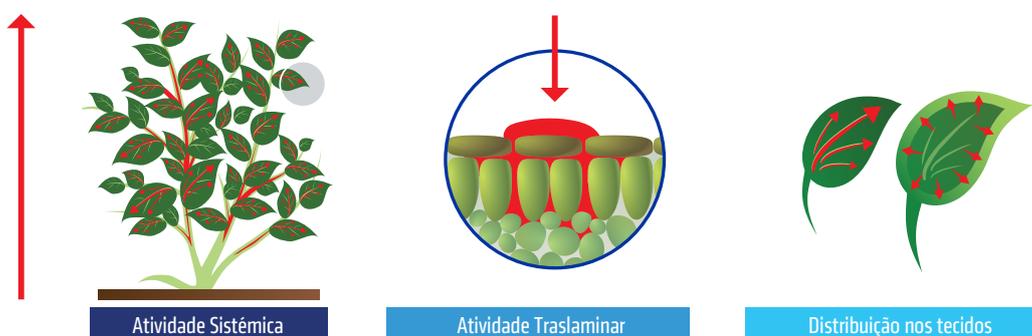
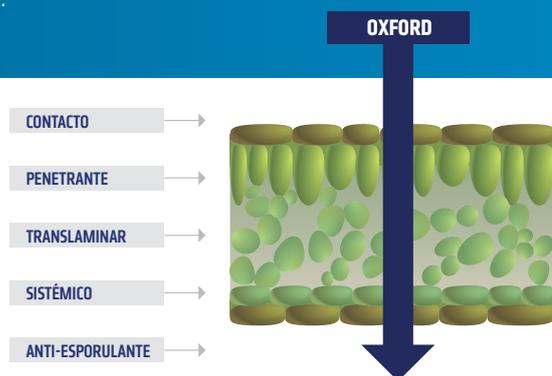
COLOMBO encontra-se homologado com uma dose de 0,30 kg por hectare para Pedrado da pereira (*Venturia pirina*) e macieira (*Venturia inaequalis*) com intervalo de segurança de 35 dias.

Escolha **COLOMBO** para proteger o seu pomar e siga No Caminho Certo! Disponível em embalagens de 300 g e 3 kg.

OXFORD SABER UNIVERSAL!

Muito em breve, a Selectis apresentará **OXFORD** no seu portfólio para a cultura da batateira e alface.

OXFORD é um fungicida inovador para as culturas da batateira e alface, onde a sinergia dos modos de ação das substâncias ativas dimetomorfe e propamocarbe se complementam, traduzindo-se numa elevada eficácia sobre o Míldio através de cinco formas de atuação: contacto, penetrante, translaminar, sistémico e anti-esporulante.



OXFORD atua durante todas as fases do ciclo de vida do Míldio, com os seguintes modos de ação:

- Preventiva, evitando a germinação dos esporos (zoósporos) e formação do micélio sobre a epiderme (1)
- Curativa, inibindo o desenvolvimento do micélio em crescimento ativo dentro dos tecidos atacados da planta, destruindo as hifas (2)
- Anti-esporulante, impedindo a formação de novos esporos (3) e, no caso da batateira, consequentes infeções secundárias com contaminação dos tubérculos.

OXFORD para a máxima proteção do Míldio. Brevemente num distribuidor Selectis perto de si.

VI CONCURSO DE VINHOS DA VITICARTAXO

Decorreu no passado dia 2 de Abril mais uma edição do Concurso de Vinhos da Viticartaxo. A Selectis esteve presente neste evento que reuniu cerca de 60 vitivinicultores, tendo patrocinado o 3º, 2º e 1º Prémios da categoria - Vinhos Rosé. Parabéns à organização e aos premiados!



AGROIN

A Selectis foi patrocinadora da 3ª edição do AgroIN, evento organizado pela Vida Rural que reuniu 500 agentes do setor no passado dia 12 de Abril no Centro de Congressos do Estoril. O tema desta edição foi "Gerir para a Eficiência" onde se debateram diversas temáticas, tendo por base a melhor gestão e a maximização de todos os recursos das diferentes explorações agrícolas. A energia e a água foram os recursos que mereceram maior atenção, sendo a partilha de conhecimentos de diferentes realidades agrícolas uma nota dominante dos debates. Parabéns à Vida Rural por mais esta organização.



REUNIÃO TÉCNICA VINHA AVIPE

Decorreu no passado dia 3 de Maio, em Palmela, uma Reunião Técnica sobre Vinha, em colaboração com a AVIPE (Associação de Vitivinicultores do Concelho de Palmela), que reuniu um grupo de cerca de 60 viticultores. Os temas da reunião visaram a inspeção de pulverizadores e a importância do oídio na Península de Setúbal, encerrando com a apresentação do ARRIOSTA, a nova solução Selectis para o controlo eficaz do oídio e do black-rot nos cachos.



ENCONTRO SELECT VINHA

A Selectis e o seu distribuidor SAEP reuniram em mais um Encontro Select os seus Clientes de Proximidade na Barragem da Aguieira. Neste encontro, contámos com a presença do investigador Eng.º Jorge Sofia que abordou a temática do black-rot. Histórico da doença, biologia, epidemiologia, processo de infeção e sintomas foram alguns dos pontos apresentados. Seguiu-se a apresentação de ARRIOSTA, a nova referência para proteção eficaz de black-rot e oídio nos cachos. No final da sessão realizou-se uma agradável prova de vinhos com a Quinta do Serrado.



SELECT
CLIENTE DE PROXIMIDADE

9º CONCURSO DE VINHOS DA REGIÃO DE TENTÚGAL

Realizou-se a 9ª edição do Concurso de Vinhos da Região de Tentúgal no passado dia 15 de Maio. A Selectis esteve presente na atribuição dos prémios e das menções honrosas e também com uma comunicação da sua gama para proteção da vinha. Parabéns à comissão organizadora e à nossa CP, também patrocinadora – Dolores Melo.



ENCONTRO SELECT VINHA ENTRE-DOURO-E-MINHO

Reunimos em Santo Tirso os Clientes de Proximidade de Entre-Douro-e-Minho para um Encontro Select Vinha. As condições climáticas propícias ao aparecimento de várias doenças e as soluções Selectis com destaque para o novo produto ARRIOSTA, foram as notas dominantes desta sessão que contou com a presença dos nossos Distribuidores Select – Nunagro, Rodrigo da Costa Gomes e Nova Lavoura.



SELECT
CLIENTE DE PROXIMIDADE

ENCONTROS SELECT MILHO

Realizámos em Abril e Maio 4 Encontros Select Milho: Vila Nova de Gaia, Santo Tirso, Aveiro e Cantanhede. Além da abordagem geral acerca da nossa gama para esta cultura, demos particular destaque ao novo herbicida WINNER START OD.

Contámos com a presença dos nossos clientes de proximidade e também dos nossos distribuidores Select - Nunagro, Nova Lavoura, Rodrigo da Costa Gomes, Alberto Caetano & Irmãos, Margarido Ventura & Filhos e Saep.



SELECT
CLIENTE DE PROXIMIDADE